



SAP R/3 – Modul Vertrieb (SD)

Teil 1: Funktionen

Oliver Theobald
Dipl.-Wirtschaftsinformatiker (BA)



Agenda

- **Abbildung eines Unternehmens in R/3**
- **Funktionen in SD**
- Prozesse in SD (in Teil 2)
- Gestaltung von Wertschöpfungsketten (in Teil 3)





Abbildung eines Unternehmens in SAP R/3

SAP R/3 Produkt

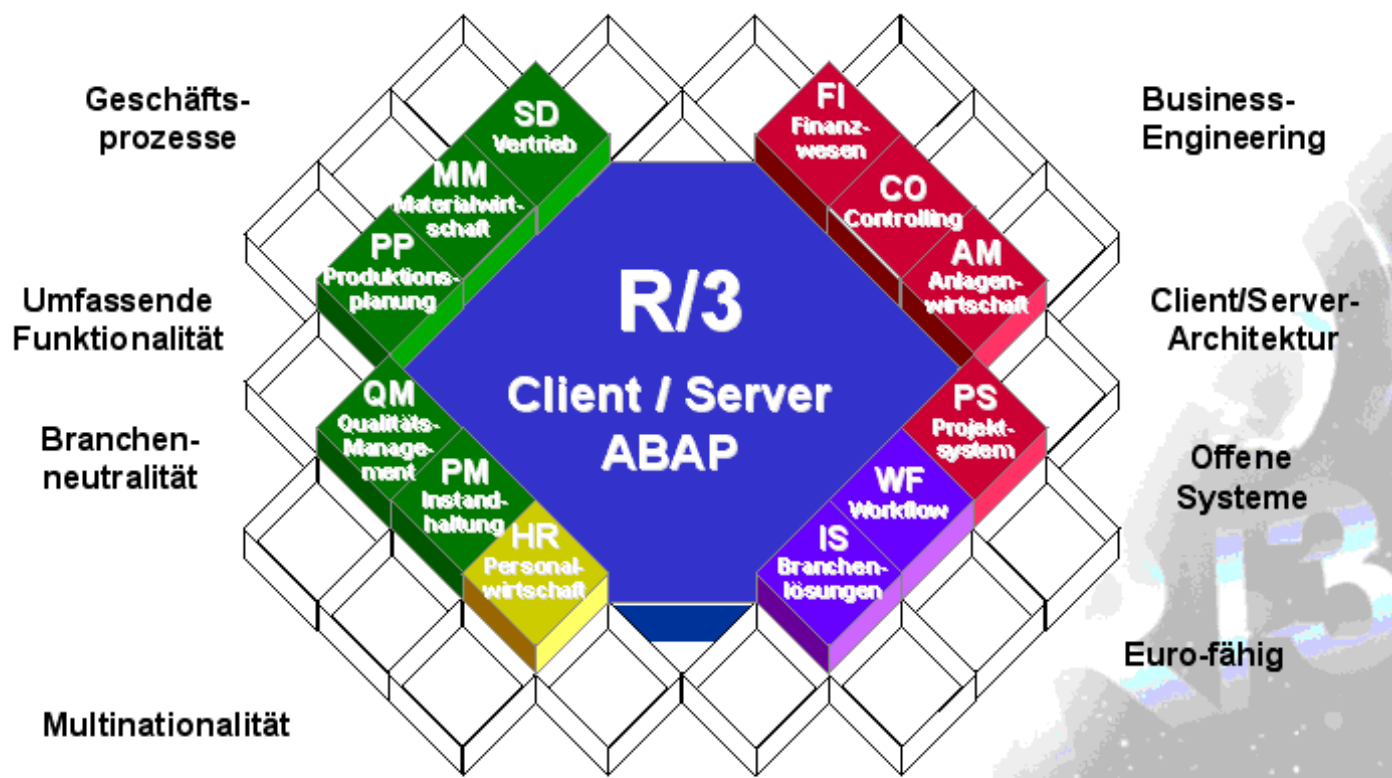




Abbildung eines Unternehmens in SAP R/3

Unternehmen

Einkauf

Produktion

Vertrieb

Materialien, Stoffe

Lieferanten

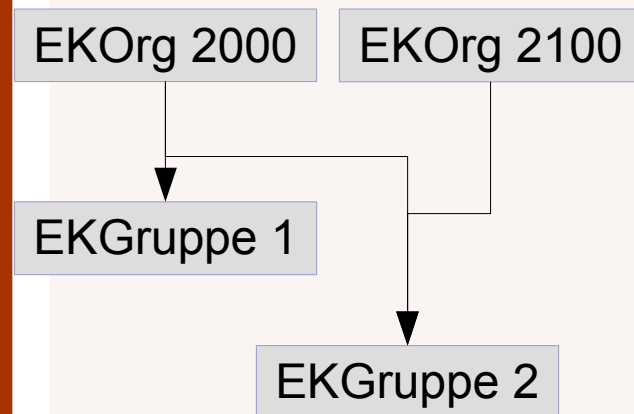
Kunden



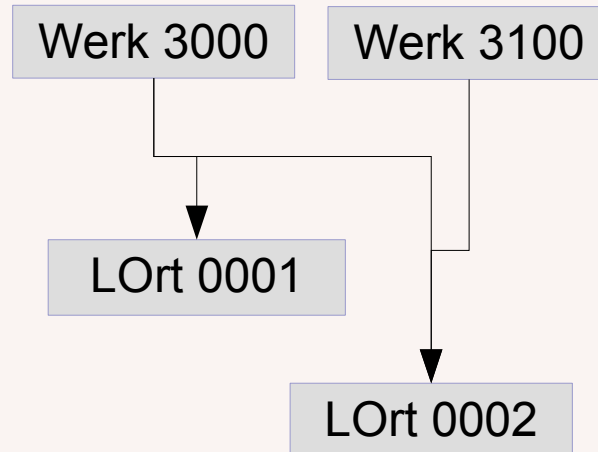
Abbildung eines Unternehmens in SAP R/3

Unternehmen: Buchungskreis 1000

Einkauf



Produktion



Vertrieb

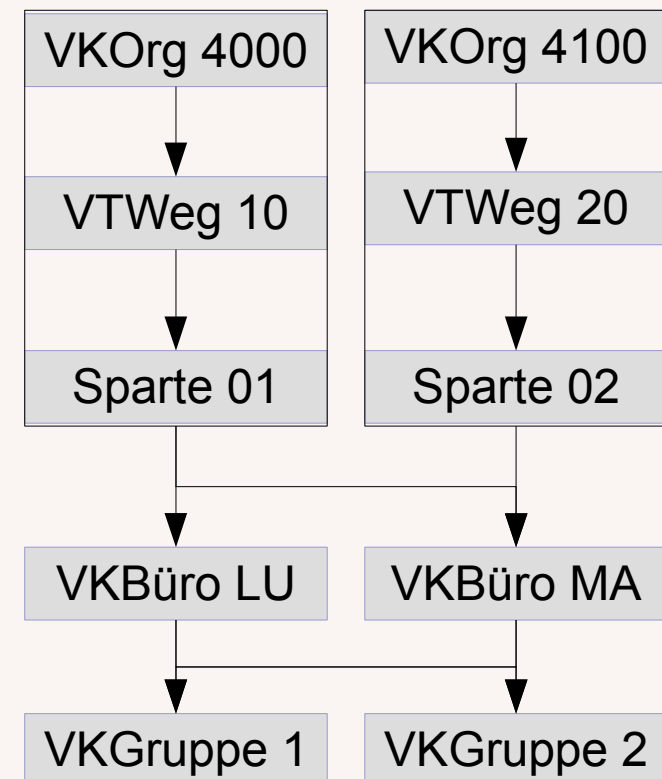
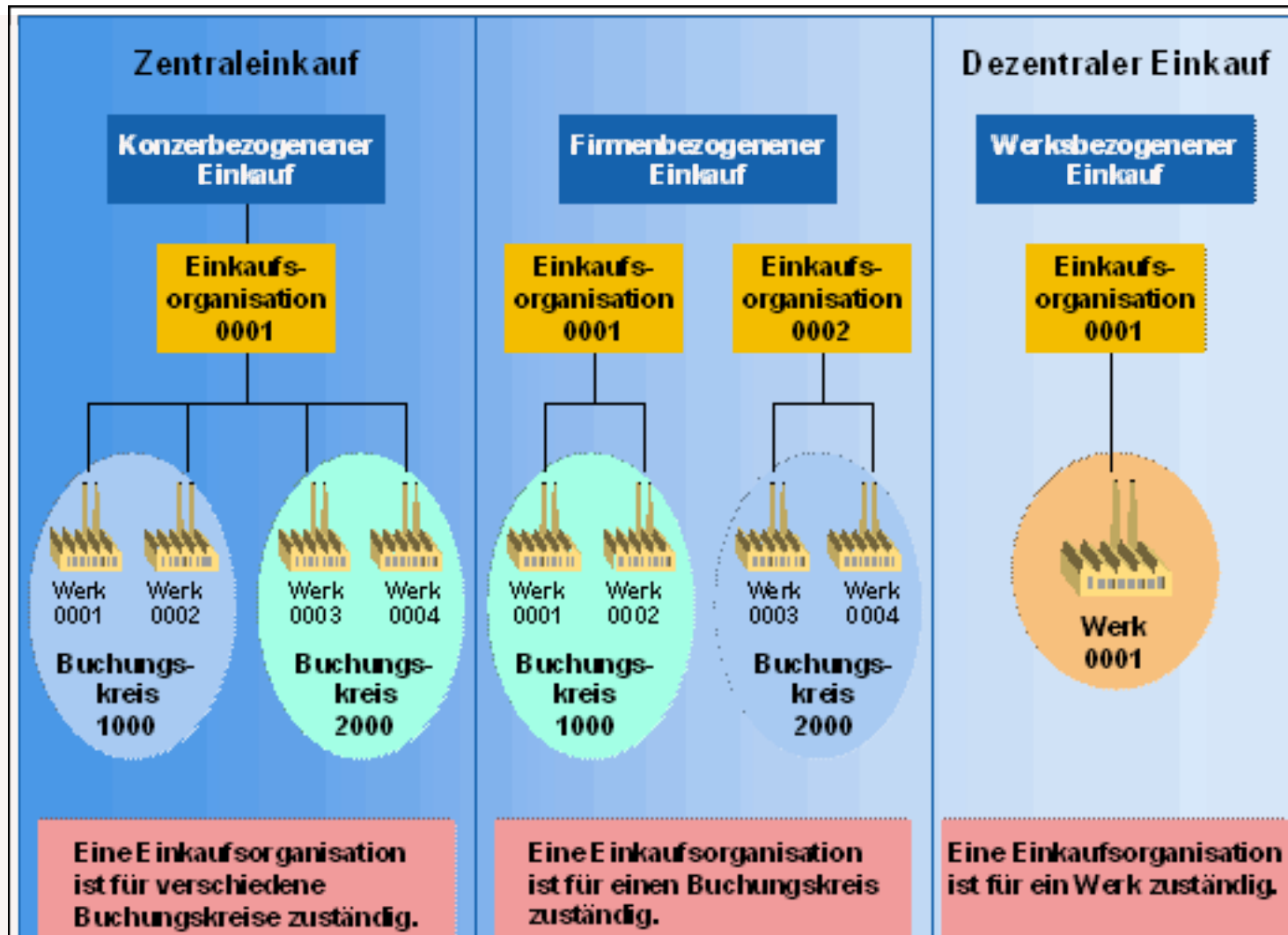


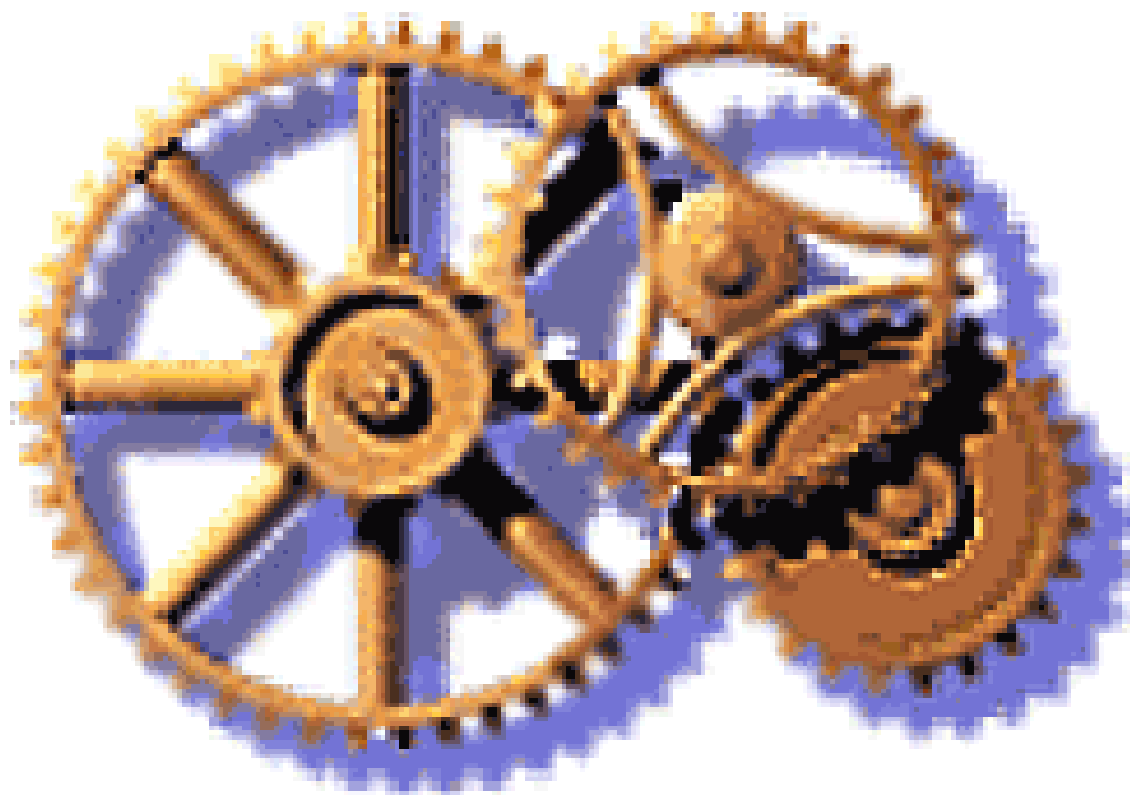


Abbildung eines Unternehmens in SAP R/3





Funktionen in SD





Funktionen in SD

- Preisfindung
- Nachrichtenfindung
- Verfügbarkeitsprüfung
- Versandterminierung
- Serialnummern
- Materialfindung
- Materiallistung/-ausschluß



Preisfindung



Kundenauftrag

Auftragsart

Schema-Ermittlung

Kundenschema



Kundenstamm

Kalkulationsschema (Beispiel)

PR00	Preis	€	28,00
- RA00	Rabatt 10%	€	2,80
	(Nettopreis)	€	25,20
+ MWST	19 %	€	4,79
	(Endbetrag)	€	29,99
VPRS	Verrechnungs-		
	preis	€	19,95
	(Deckungsbeitrag)	€	10,04

Konditionsart

- PR00 Preis

Zugriffsfolge

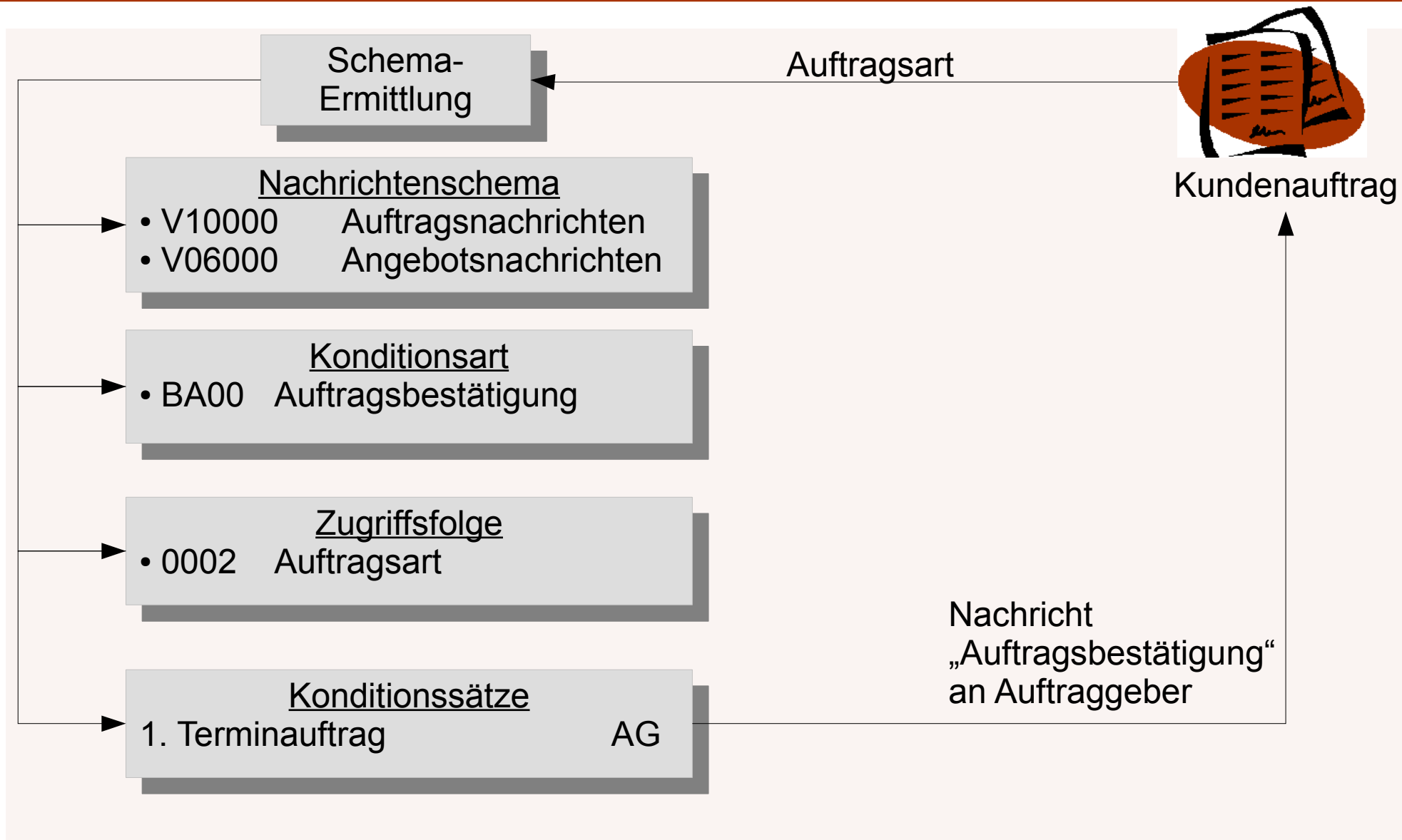
- PR02

Konditionssätze

1. Kunde/Material kein Eintrag
2. Material 28,00 €

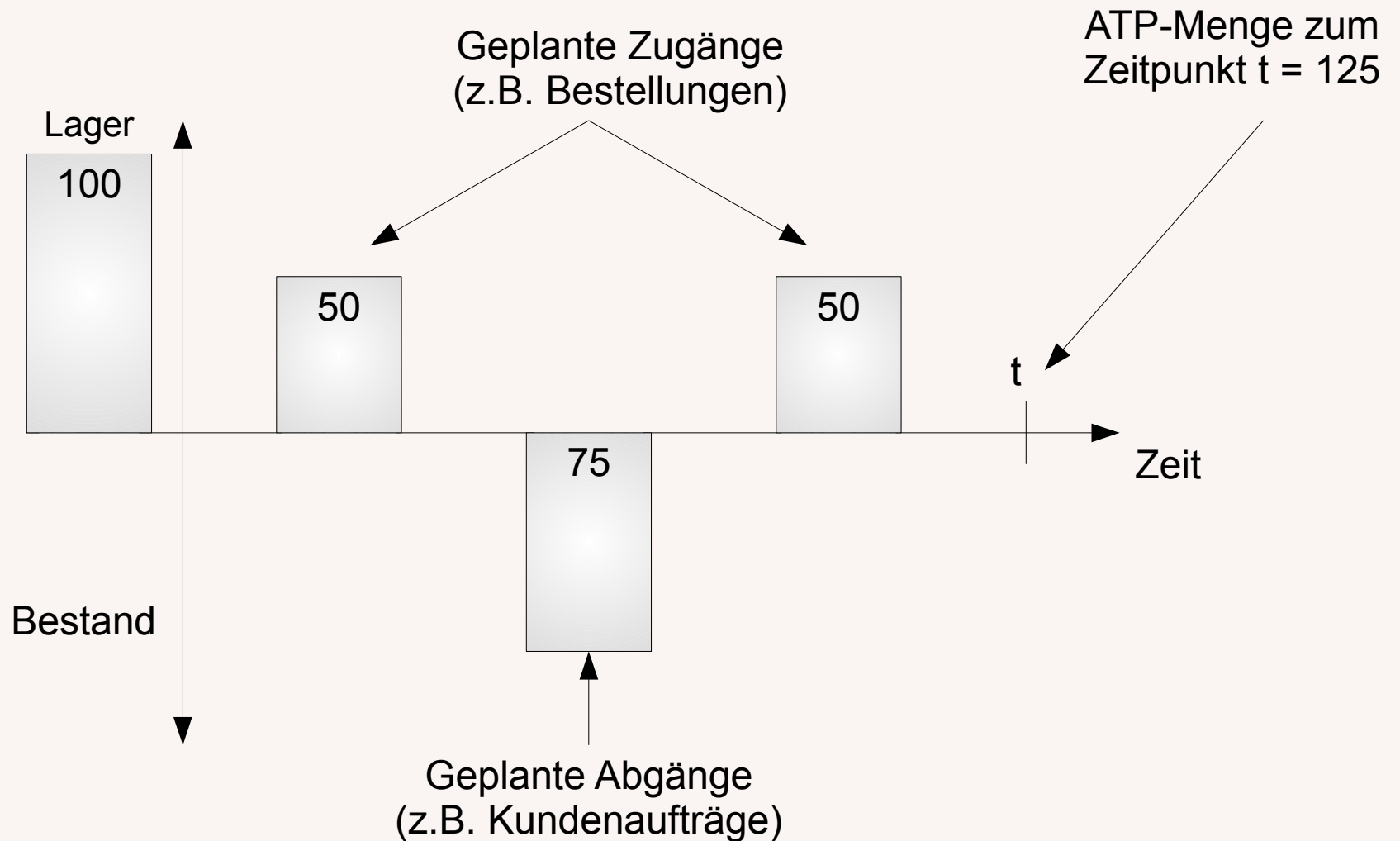


Nachrichtenfindung



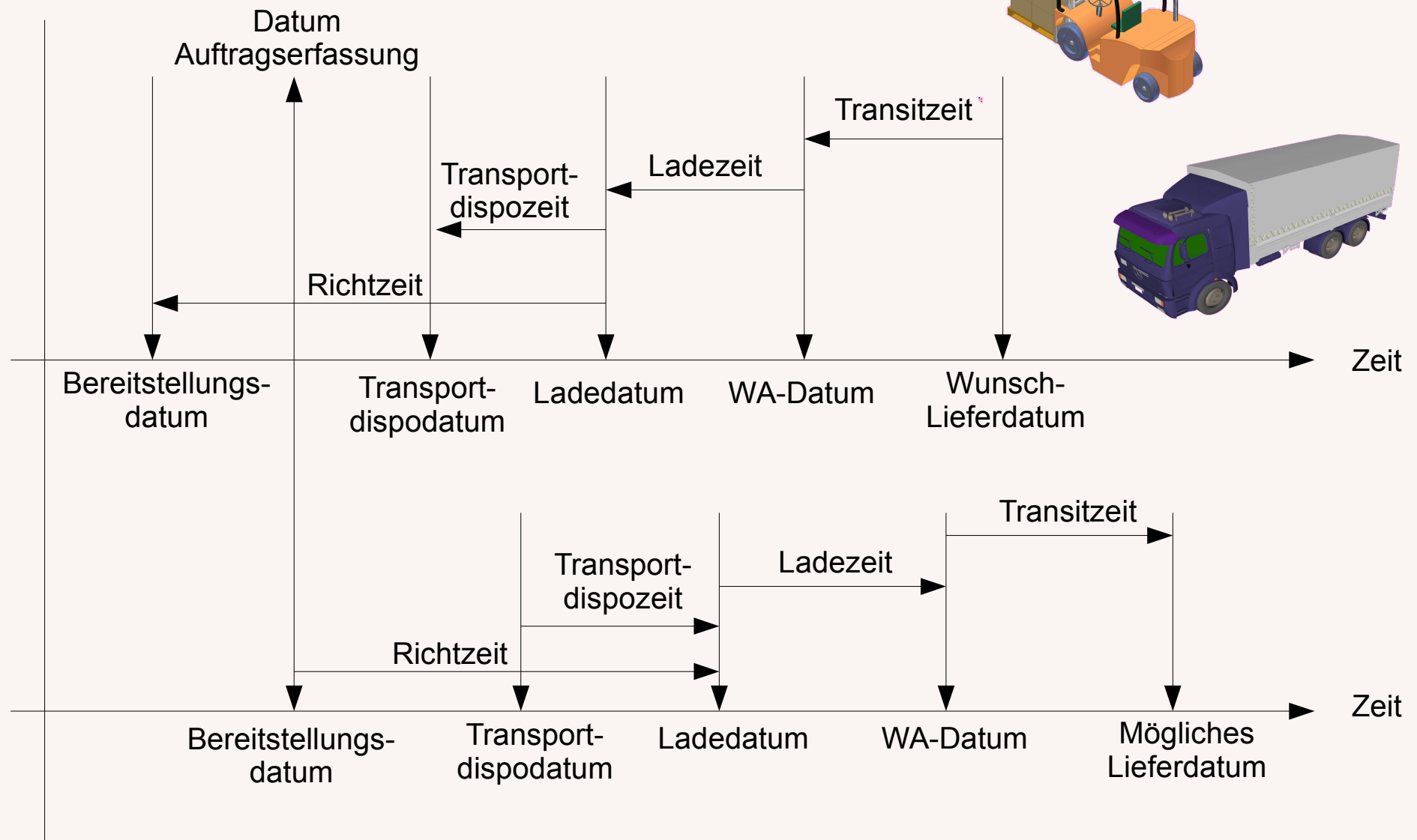
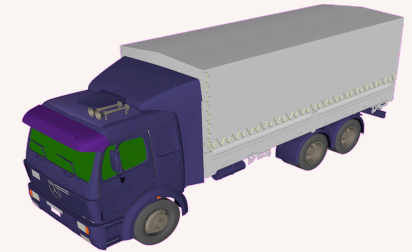
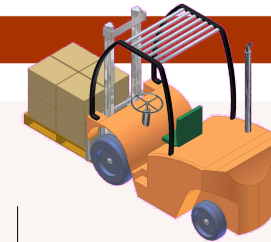


Verfügbarkeitsprüfung



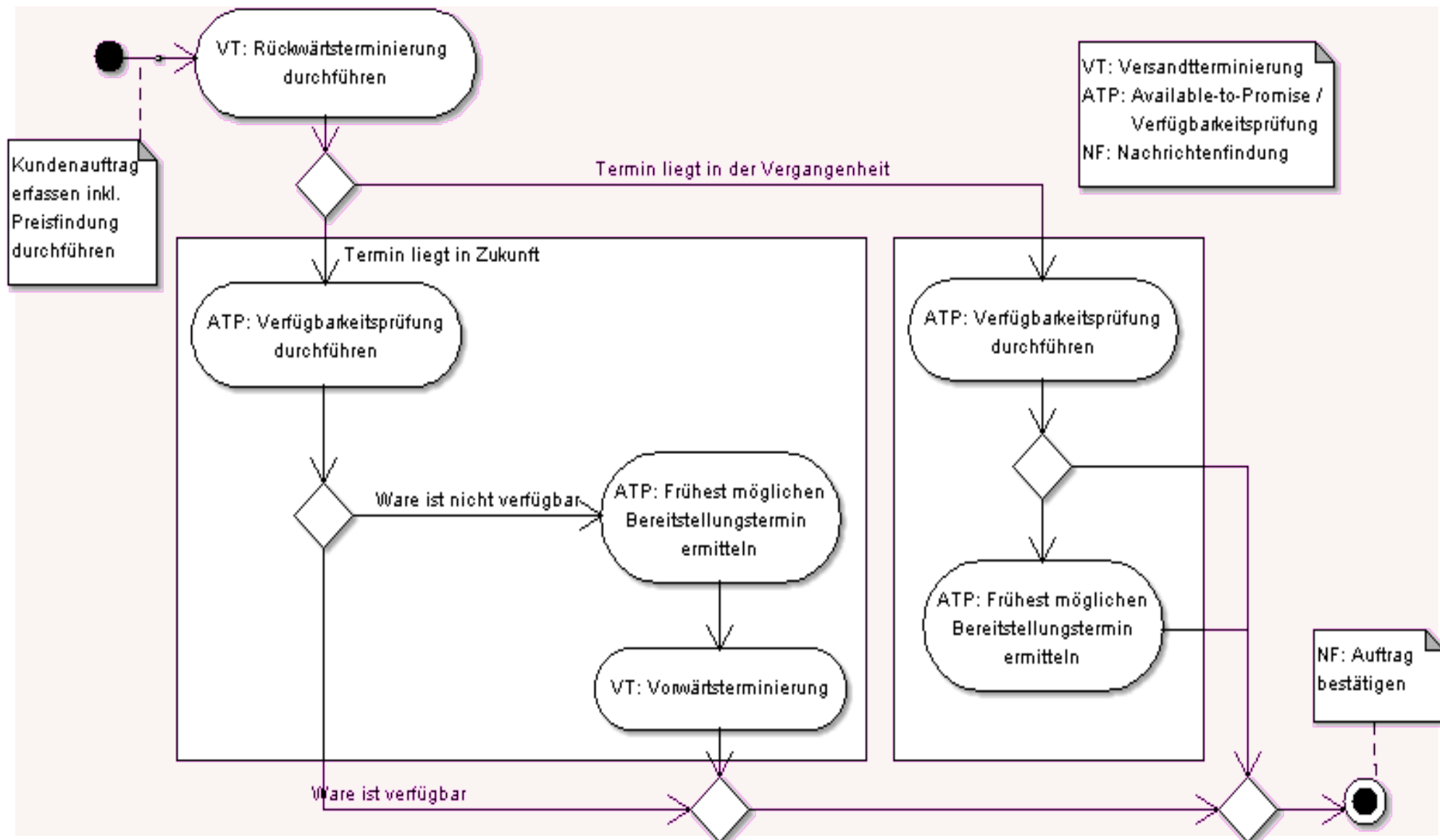


Versandterminierung



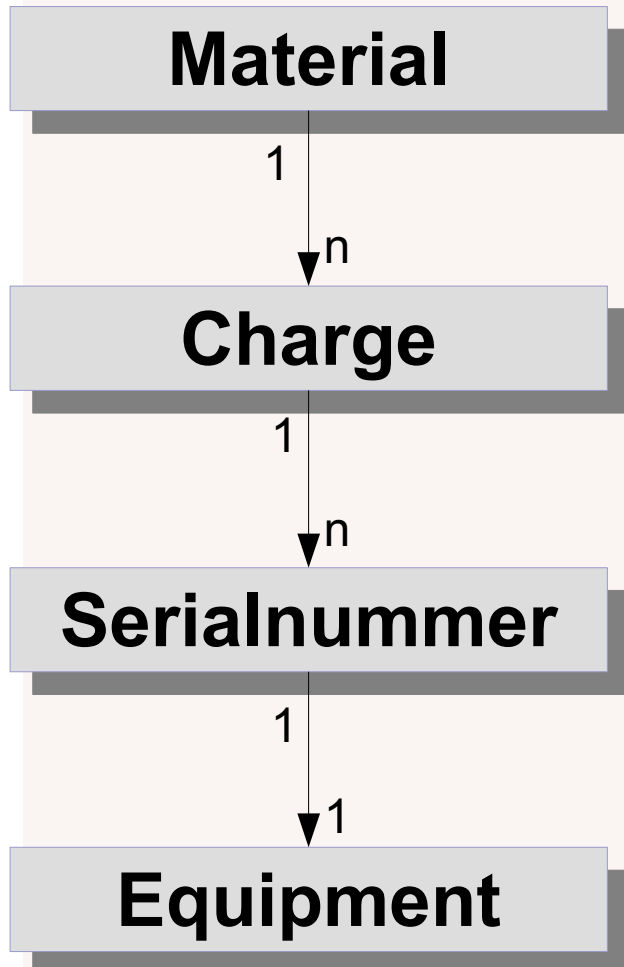


Funktionen in der Auftragserfassung





Serialnummern

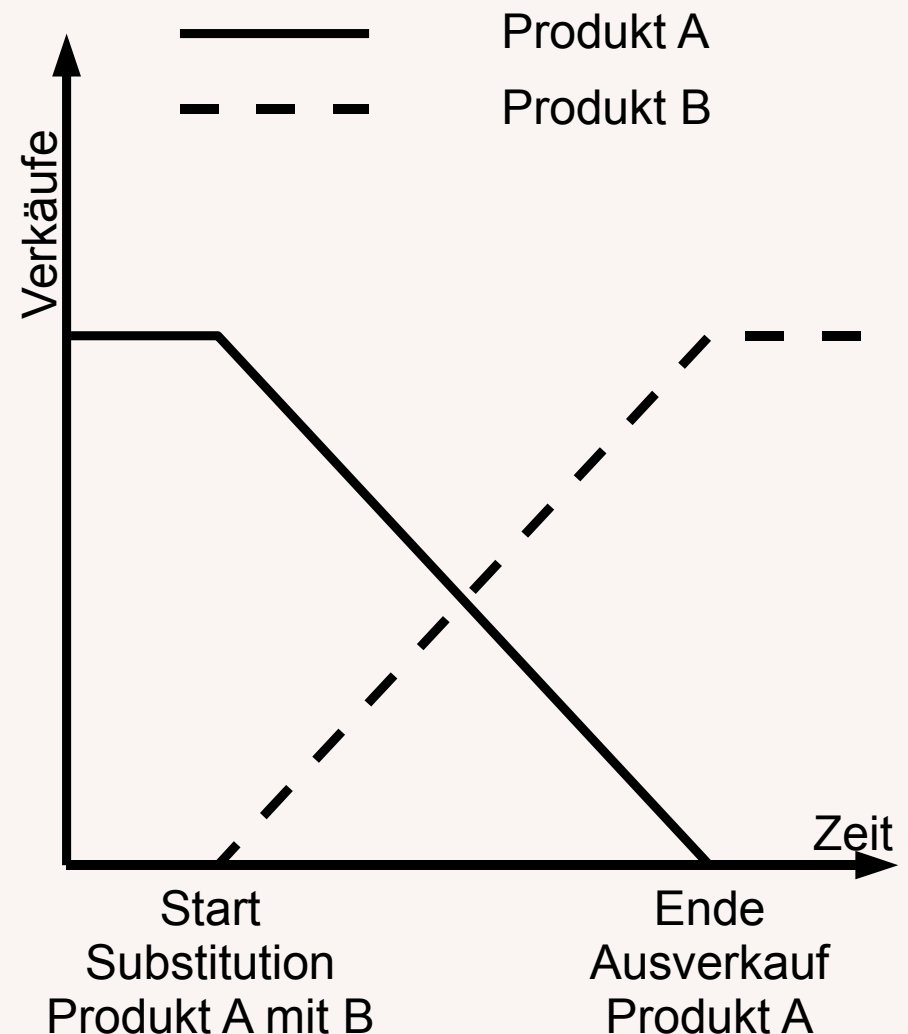


- Zur Identifizierung eines einzelnen Objekts
- Enthält u.a.
 - Dokumente (z.B. Gebrauchsanweisung)
 - Garantieinformationen
 - Kundeninformation



Materialfindung

- Substitution von Materialien
 - Sonderaktionen
 - Nachfolgeprodukte
- Nutzt SAP-Konditionstechnik
 - Schemaermittlung je Verkaufsbelegart
 - Zugriffsfolge wahlweise je VKORG/VTWEG
- Automatische oder manuelle Substitution
- Grundlage ist ATP-Prüfung





Materiallistung/-ausschluss

- Listung: Kunde darf nur Materialien von einer bestimmten Liste beziehen (Markenartikel)
- Ausschluss: Kunde darf Materialien dieser Liste nicht beziehen (Pharma)
- Nutzt SAP-Konditionstechnik
 - Schemaermittlung je Verkaufsbelegart
- Einstellungen werden im Auftrag geprüft für Partnerrolle Auftraggeber bzw. Regulierer



SAP R/3 – Modul Vertrieb (SD)

Teil 1: Funktionen

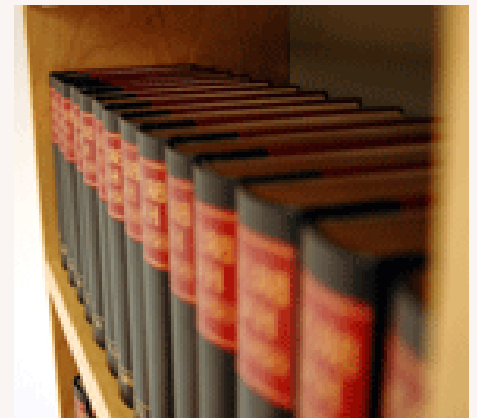
- Quellen
- Kontakt





Quellen

- Literatur:
 - Jochen Scheibler: Vertrieb mit SAP, Bonn 2007, ISBN 978-3-89842-1085-0
- Weblinks:
 - help.sap.com
 - www.wikipedia.de





Kontakt

Oliver Theobald

Dipl.-Wirtschaftsinformatiker (BA)

Hintergasse 14
67311 Tiefenthal

Mailto:kontakt@oliver-theobald.de

Goto: <http://www.oliver-theobald.de>



Copyright

SAP®, SAP® R/3® und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern weltweit.

Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.